

Cortility

Schnelle CRM-Einführung

[11.02.2013] Die neue SAP-Lösung für Customer Relationship Management stieß am Messestand des Unternehmens Cortility auf der E-world auf große Resonanz.

Ein positives Fazit hat das Unternehmen Cortility nach der Messe E-world 2013 gezogen: Das neue Angebot SAP CRM Rapid Deployment Solution sei auf großes Interesse bei Energieversorgern gestoßen. Unter Rapid Deployment Solutions fasst SAP Pakete zusammen, die neben der vorkonfigurierten Software auch einen Implementierungsservice enthalten. Die SAP-Lösung für Customer Relationship Management in wenigen Wochen zu einem vordefinierten Paketpreis einzuführen, sei genau das richtige Angebot für die heutige Stadtwerke-Welt. Cortility-Geschäftsführer Klaus Nitschke sagte: „Da Cortility derzeit einer der ersten Dienstleister für diese schnelle Einführung eines produktiven SAP CRM-Systems im IS-U-Umfeld ist, sind wir auf der E-world darüber mit einigen potenziellen Kunden ins Gespräch gekommen.“

(al)

Stichwörter: Informationstechnik, cortility, Customer Relationship Management (CRM), Klaus Nitschke