Syneco / ProCom

Lösung für den Intraday-Strommarkt

[12.02.2018] Die Thüga-Tochtergesellschaft Syneco Trading und das Beratungshaus ProCom haben eine gemeinsame Lösung für den Intraday-Strommarkt entwickelt.

Stadtwerken und deren Industriekunden stellen die Thüga-Tochtergesellschaft Syneco Trading und das Beratungshaus ProCom ab sofort eine gemeinsame Lösung für den Intraday-Strommarkt zur Verfügung. Wie das Unternehmen Syneco Trading berichtet, richtet sich das Angebot an Unternehmen, die ihre Eigenerzeugung oder andere Flexibilitätsoptionen optimieren möchten.
Das Software-Modul ITA B2B (Intraday Trading Assistant), eine Erweiterung der ProCom-Handelslösung ITA, ermöglicht dabei laut Syneco die Vermarktung von Flexibilitäten und das automatische Handeln von Energiemengen. Durch die Syneco-Infrastruktur benötigten Nutzer des Systems keinen eigenen Börsenzugang oder 24/7-Desk und könnten so von niedrigen Prozesskosten profitieren. Die ITA-Plattform unterstütze die Anbindung von Optimierungs-, Portfolio-Management- oder Handelssystemen zur Prozessautomatisierung.
Beim Nutzer werde ein System implementiert, das alle zur Anlagenoptimierung erforderlichen Informationen, insbesondere Gebote und Orderstati mit der Syneco-Beschaffungsplattform austauscht. Die daraus resultierenden Handelsaufträge werden vom 24/7-Desk bei Syneco zu Börsenkonditionen oder an der Börse direkt ausgeführt. Die Lizenz für ITA B2B können Stadtwerke oder deren Industriekunden im Rahmen eines Syneco-Sammelvertrags zu Vorzugskonditionen nutzen.

(bs)

Stichwörter: Informationstechnik, ProCom, Stromvermarktung, Syneco Trading